



# MASTER MANAGEMENT ODONTOIATRICO

V EDIZIONE 2024/2025

Un viaggio lungo 10 giornate formative,  
per prendere controllo del tuo futuro  
professionale e diventare un  
imprenditore di successo.

a cura di:


**Alessandro Vella e  
Stefano Massari**




IDEATO E REALIZZATO DA:



**PER INFO:** EVO [alessandro.vella@evoimprese.it](mailto:alessandro.vella@evoimprese.it)

 whatsapp +39 392 6668249

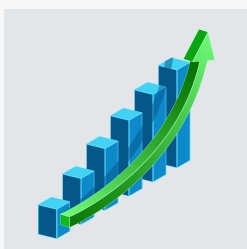
ROSSI [stefanomassari@rossi-pm.com](mailto:stefanomassari@rossi-pm.com)

 whatsapp +39 348 0162234

# PERCHÈ PARTECIPARE

---

Nel mercato di oggi la capacità clinica è fondamentale, ma da sola non basta più. Il capitale investito in macchinari, prodotti, infrastrutture, risorse umane, rende l'odontoiatra a tutti gli effetti un imprenditore del suo settore. Imparare a gestire efficacemente lo studio dentistico, il personale, i collaboratori esterni, la comunicazione interna ed esterna con i pazienti, la pianificazione finanziaria e fiscale, il proprio tempo, non è più un'opzione ma una necessità di crescita fondamentale. In questo scenario, l'odontoiatra titolare di uno studio dentistico è chiamato ad acquisire nuove competenze extracliniche per non subire la guerra dei prezzi e riuscire realmente a far espandere la propria attività.



## Obiettivo crescita

Gestire con efficacia uno studio dentistico è ora una necessità fondamentale per la crescita,





”

C'è chi vuole che una cosa  
succeda, chi desidera  
che succeda e chi si adopera  
affinchè succeda.

Michael Jordan

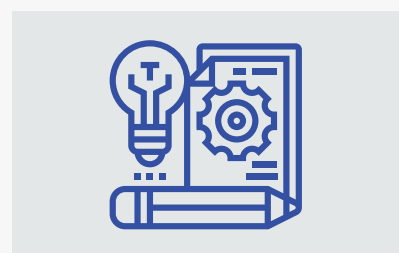


Alessandro Vella in TEDx

# IL METODO FORMATIVO

---

Il Master ha un taglio pratico con esercizi di applicazione per consentire un'acquisizione immediata dei concetti studiati. Al termine di ogni sessione, verranno forniti tutti i materiali formativi utilizzati. In alcune sessioni specifiche, il titolare potrà portare con sé alcuni collaboratori così da massimizzare il momento formativo e la sua applicazione in studio. I partecipanti saranno inseriti in un gruppo Whatsapp dedicato, così da poter interagire tra una sessione e l'altra. A conclusione del percorso verrà rilasciato un attestato di frequenza del primo livello del Master in Management Odontoiatrico.



## I supporti didattici e l'importanza del Team

L'azione di distribuire i documenti formativi alla fine di ciascuna sessione ha l'obiettivo di fornire ai partecipanti un riferimento tangibile per il materiale appreso durante il corso. Inoltre consentire al titolare di coinvolgere collaboratori in specifiche occasioni mira a massimizzare l'efficacia dell'apprendimento, facilitando l'applicazione pratica delle nozioni acquisite nello studio dentistico.

# PROGRAMMA DEL MASTER



Il Master in Management Odontoiatrico si articola in 10 sessioni formative pratiche e velocemente applicabili. Ogni sessione formativa ha la durata di un giorno con inizio lavori alle ore 10:00 e termine alle ore 17:00.

## Giornata 09-04

*Presso: Casa Rossi*

### I 3 PILASTRI DELLA CRESCITA

- Quali sono i tre fattori fondamentali che accendono la crescita personale e dello studio.
- Applicare concretamente i tre pilastri della crescita alla propria realtà.
- Conoscere quali sono i principali ostacoli alla crescita e come superarli

## Giornata 10-05

*Presso: Casa Rossi*

### STRATEGIE DI ESPANSIONE DELLO STUDIO

- Come costruire il piano strategico partendo dagli obiettivi personali e professionali.
- Dalla strategia all realtà, come concretizzare il piano strategico.
- Le basi organizzative dello studio per massimizzare l'efficacia della strategia.

*DURATA: 1 giorno - dalle ore 10:00 alle 17:00*

**Giornata 14-06***Presso: Casa Rossi***PRESENTAZIONE EFFICACE  
DEI PIANI DI CURA**

- Come riconoscere e comunicare con le diverse tipologie di pazienti.
- Applicare il sistema di comunicazione efficace alla presentazione dei piani di cura.
- Usare le migliori leve per incrementare le prestazioni ad alto margine.

**Giornata 09-07***Presso: Casa Rossi***STRATEGIE DI MARKETING  
ODONTOIATRICO**

- Come costruire una strategia di marketing efficace.
- Come creare un posizionamento differenziante realmente efficace.
- Utilizzare i principali strumenti di comunicazione interna e esterna dello studio.

**Giornata 10-09***Presso: Casa Rossi***GESTIONE EFFICACE DEL TEAM**

- Come coinvolgere e gestire con efficacia i diversi tipi di collaboratori.
- Applicare il sistema di gestione al proprio team e costruire un corretto processo di delega.
- Conoscere le dinamiche vincenti per la creazione di un team ad alte prestazioni.

*DURATA: 1 giorno - dalle ore 10:00 alle 17:00*

## Giornata 08-10

*Presso: Casa Rossi*

### GESTIONE TRAMITE STATISTICHE

- Come funziona il sistema di gestione tramite statistiche per la crescita dello studio odontoiatrico.
- Applicazione pratica del sistema di statistiche alla realtà del proprio studio.
- Come creare un cruscotto di gestione per il controllo dei numeri dello studio.

## Giornata 08-11

*Presso: Casa Rossi*

### GESTIONE EFFICACE DELLA SEGRETERIA

- Organizzazione e gestione efficace della segreteria.
- Applicare il sistema per la creazione della figura di Dental Office Manager interna.
- Creazione del mansionario e programmazione delle verifiche.

## Giornata 10-12

*Presso: Casa Rossi*

### CONTROLLO DI GESTIONE DELLO STUDIO

- Come costruire un sistema di controllo di gestione dello studio.
- Controllo di gestione, marginalità e crescita dello studio.
- Le basi della pianificazione fiscale e finanziaria dello studio.

*DURATA: 1 giorno - dalle ore 10:00 alle 17:00*

## Giornata 17-01

*Presso: Casa Rossi*

### COMUNICAZIONE EFFICACE & NEUROSCIENZE

- L'importanza delle neuroscienze per sviluppare una comunicazione efficace.
- Applicare le neuroscienze alla comunicazione dello studio.
- Elementi di base del neuroselling per massimizzare le vendite.

## Giornata 13-02

*Presso: Casa Rossi*

### CREARE UNO STUDIO AD ALTE PERFORMANCE

- Come organizzare al meglio vita e lavoro senza veder calare i numeri dello studio.
- I 3 pilastri per la creazione di uno studio ad alte prestazioni.
- Come passare dalla crescita all'espansione dello studio.

*DURATA: 1 giorno - dalle ore 10:00 alle 17:00*



**Dr.ssa Spinetti in Casa Rossi**



# DICONO DI NOI

COSA DICE CHI HA GIÀ PARTECIPATO AL MASTER



## DR. Marco Moscati

SMILE KIDS



Il Master è tante cose insieme. Ho iniziato questo percorso da scettico convinto. Sapevo bene del mio "bisogno" di essere formato in senso manageriale, ma da "dentista pediatrico" avevo la presunzione che la gestione del mio micro mondo fosse poco affine alla gestione manageriale dello studio odontoiatrico multibranca. Che ingenuità! Dicevo che il Master è tante cose e in effetti non ci sono solo nozioni da imparare e trasferire allo staff, che di per sé sono già una gran figata. Questo percorso mi sta portando verso la consapevolezza delle mie potenzialità e sto già cambiando, giorno per giorno. Ora so bene da dove sono partito, so benissimo dove sono ora e ho ben chiara la mia meta!

## DR. Ernesto Bruschi



Ci sono tanti corsi di management, ci che ho trovato di diverso in Evo è l'attenzione nel seguire l'evoluzione dello studio passo passo. Non è il classico corso di uno o due weekend in cui paghi e torni a casa con un sacco di nozioni difficili da applicare. In questo percorso ti seguono e ti aiutano calandosi nella tua realtà, personalizzando l'applicazione pratica degli argomenti invece, come fanno altri, di darti protocolli generici che potrebbero non essere adatti alle tue esigenze.

## DR.SSA Alessandra Spinetti



Questo Master mi ha messo davanti alle criticità della mia attività in modo così scomodo da crearmi l'urgenza di fare tutti quei cambiamenti, da tempo in verità necessari, per migliorare il management del mio studio e della mia vita personale. Lo consiglio!



## DR. Manuele Basili

Ringrazio Stefano per l'opportunità che mi ha dato inserendomi in questo Master. Alessandro per la grande carica, per lo spirito, la passione, la preparazione e il suo modo di semplificare ci che nemmeno riuscivo a vedere, per la grandissima persona e grandissimo speaker che è... ha trasmesso tantissimo tenendo sempre la platea in mano.



## DR. Mauro Casani

Questo percorso ha cambiato la mia vita professionale. Ho finalmente capito cosa realmente desidero fare nello studio come clinico, ma soprattutto mi ha dato la visione di come raggiungere il risultato. Avere gli strumenti per trasformare il proprio studio in uno studio di successo e essere anche felici non ha prezzo



## DR. Nicola Imbrioscia

Devo dire che conoscendo di fama Alessandro Vella le mie aspettative prima del corso erano alte. È andata meglio del previsto, sono riuscito a raggiungere i miei obiettivi prefissati. Inoltre devo dire che si tratta a mio avviso di un percorso formativo davvero valido per un titolare di studio che vuole crescere.



## DR. SSA Ombretta Cucurachi

Tutti hanno il desiderio di stare bene, spesso ci adagiamo su zone di comfort e su convinzioni che si radicano nel tempo, pensando che il bene è quello che abbiamo e ci accontentiamo. Il Master è una spinta fondamentale. Per emergere ci vuole competenza, talento, personalità, passione, convinzione, metodo. Sono queste le caratteristiche che ho trovato in questo Master.



## DR.ssa Claudia Tringali

---

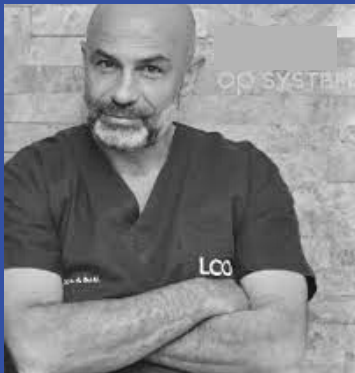
Master di ottima qualità, grazie al quale ho ottenuto una grande crescita sia personale che professionale. Ho migliorato l'organizzazione dello studio, incrementato i consulenti, aumentato il tasso di accettazione dei preventivi.



## DR. Daniel Coen

---

Il Master dà gli strumenti per iniziare a mettere sotto controllo la propria attività e funge da forte stimolo al raggiungimento del successo professionale e personale, senza tralasciare l'etica. Il Master mi ha consentito di mettere più attenzione ai numeri con superamento, nel breve periodo, degli obiettivi e con maggiore accettazione dei preventivi.



## DR. Andrea Butti

---

La nostra professione è un complesso puzzle che non si può comporre se non si ha in mente il disegno finale ed il Master ti dà gli strumenti per visualizzarlo. È un percorso che offre una maggiore focalizzazione sulla concretezza delle azioni che mettiamo in campo.



## DR.ssa Rudina Rustemaj

---

Il Master in Management Odontoiatrico mi ha fatto cambiare in positivo il modo di vedere il mio lavoro e lo studio. È un percorso per tutto il gruppo, che poi si personalizza andando avanti. Alessandro non ti dà la formula magica, ma ti aiuta nel tuo cammino per mettere in pratica, nella realtà di ognuno, la parte teorica che si studia al corso.



ROSSI SRL  
**+118,77%**



"Cogli l'opportunità di  
formarti e di trasformarti  
nell'imprenditore che meriti."



IDEATO E REALIZZATO DA:



PER INFO: EVO [alessandro.vella@evoimprese.it](mailto:alessandro.vella@evoimprese.it)

whatsapp +39 392 6668249

ROSSI [stefanomassari@rossi-pm.com](mailto:stefanomassari@rossi-pm.com)

whatsapp +39 348 0162234